

相談を希望される企業の募集を行っています！

経営改善に取り組む 水産加工関連事業者の みなさまへ

専門家を 派遣します。



生産性の向上など経営課題の解決に取り組みませんか？
専門家を派遣し、集中的かつ継続的な指導助言を行います！

支援対象者

次の各要件に合致する**道内の中小企業者**が対象となります。

- 道内に主たる事業所を有する**中小企業支援法第2条**(※中小企業者の定義参照)に該当する**中小企業者等**であること。
- 水産品の加工、保管、輸送、販売および水産品の加工、保管、輸送、販売に要する機械設備、容器等の製造、販売(取付工事等を含む)等を行う**水産加工関連事業者**であること。

募集期間

令和2年5月1日(金)～令和3年1月末日迄

※募集期間を変更する場合があります。また、応募が定数に達した場合は募集を終了します。

お申込方法

相談を希望する事業者は「**経営健康診断問診票**」(裏面)を提出していただきます。

※専門家の派遣が必要な場合は、別途「**専門家派遣要請書**」(様式2)を提出していただきます。

専門家

センターが申込者の相談内容を踏まえて**専門家を派遣**します。

※専門家には派遣を引き受けるにあたり、守秘義務が課せられます。

費用負担

派遣費用は無料です。

専門家の派遣に要する謝金及び旅費は当センターが負担します。

報告

専門家を派遣した企業には、派遣完了後に**報告書類**を提出していただきます。

この事業は北海道の委託を受けて実施しています。

※中小企業者の定義

業種	中小企業者 (下記のいずれかを満たすこと)	
	資本金の額 又は出資の総額	常時使用する 従業員の数
①製造業、建設業、 運輸業、その他の業種	3億円以下	300人以下
②卸売業	1億円以下	100人以下
③サービス業	5,000万円以下	100人以下
④小売業	5,000万円以下	50人以下
⑤その他	中小企業団体の組織に関する 法律に規定する中小企業団体等	

申込み及び
問合せ先

公益財団法人北海道中小企業総合支援センター経営支援部

担当 佐々木(貢)、小山、若狭

〒060-0001 札幌市中央区北1条西2丁目経済センタービル9階

TEL 011-232-2402(直通)

FAX 011-232-2011

URL <https://www.hsc.or.jp>

E-mail keieishien@hsc.or.jp

経営改善に意欲のある方からののお申込みをお待ちしています

【経営健康診断問診票】

【注意事項】 本件に関するお問い合わせ等は下記までご連絡ください

公益財団法人北海道中小企業総合支援センター 経営支援部 担当：佐々木・小山・若狭

TEL：011-232-2402 (直通) FAX：011-232-2011 E-Mail：keieishien@hsc.or.jp

※本調査票にご記入いただいた内容は、データの集計のみに利用し、個々のデータを公表することはありません。
また、回答者の個人情報は本調査に関わる範囲内でのみ利用いたします。

センター使用欄

FAX 送付先：011-232-2011

I. 企業概要

企業名			所在地(市町村名)		
回答者	所属・役職		電話番号	()	-
	氏名		FAX番号	()	-
	E-mail				

[問1] 業種(主要なもの1つに○印をつけてください)

1. 製造業(水産加工業) 2. 製造業(水産加工業以外) 3. 卸・小売業 4. 運輸・倉庫業 5. その他()

[問2] 従業員数(該当するもの1つに○印をつけてください)

1. 5人以下 2. 6～20人 3. 21～50人 4. 51～100人 5. 101～300人 6. 300人超

[問3] 資本金(該当するもの1つに○印をつけてください)

1. 1千万円以下 2. 1千万円超～5千万円以下 3. 5千万円超～1億円以下
4. 1億円超～3億円以下 5. 3億円超

II. 企業概況

(1) 経営状況について

御社における前期の業況、売上高、営業利益及び今期の見通しについて、選択肢からそれぞれ1つ選んで○印をつけてください

項目	期	選 択 肢				
		1. 好転した	2. やや好転した	3. 変わらない	4. やや悪化した	5. 悪化した
業 況	前 期	1. 好転した	2. やや好転した	3. 変わらない	4. やや悪化した	5. 悪化した
	今 期	1. 好転する	2. やや好転する	3. 変わらない	4. やや悪化する	5. 悪化する
売上高	前 期	1. 増加した	2. やや増加した	3. 横ばい	4. やや減少した	5. 減少した
	今 期	1. 増加する	2. やや増加する	3. 横ばい	4. やや減少する	5. 減少する
営業利益	前 期	1. 増加した	2. やや増加した	3. 横ばい	4. やや減少した	5. 減少した
	今 期	1. 増加する	2. やや増加する	3. 横ばい	4. やや減少する	5. 減少する
	過去3年の傾向	1. 増加傾向	2. やや増加傾向	3. 横ばい	4. やや減少傾向	5. 減少傾向

(2) 経営上の課題について

現在、直面している経営上の課題について、該当するもの全てに○印をつけてください

- | | | | |
|-------------|-----------------|---------------|----------------|
| 1. 生産性の向上 | 2. 品質の向上(衛生管理) | 3. 販売コストの削減 | 4. 営業力の強化 |
| 5. 新製品等の開発 | 6. 新市場の開拓 | 7. 新分野への進出 | 8. 海外市場への展開 |
| 9. 後継者の育成 | 10. 従業員教育の実施・強化 | 11. 従業員の新規採用 | 12. 従業員の削減 |
| 13. 技術力の向上 | 14. 知的財産の活用 | 15. 情報通信技術の活用 | 16. 設備機械等の新規導入 |
| 17. 遊休資産の売却 | 18. 資金の確保 | 19. 財務管理の強化 | 20. その他() |

III. 経営上のお悩みについて

相談したい経営上のお悩みがありますか? ある 検討中 ない

ある・検討中を選んだ方は、相談内容を簡潔に記載してください

回答は FAX にてご返送ください(FAX 番号：011-232-2011)